



Integrated Corporate Solution

LAPORAN RINGKASAN HASIL PAPARAN PUBLIK
PT SHIELD ON SERVICE TBK
24 DESEMBER 2024

A. Ringkasan Paparan Publik

1. Paparan Publik PT Shield On Service Tbk ("Perseroan") Tahun 2024 dilaksanakan dalam rangka memenuhi PT Bursa Efek Indonesia yang tertuang dalam Keputusan Direksi PT Bursa Efek Jakarta Nomor: Kep00066/BEI/91-2022 tanggal 1 Oktober 2022 tentang Perubahan Peraturan No. I-E tentang Kewajiban Penyampaian Informasi.

2. Acara tersebut telah dilaksanakan pada :

Hari/ Tanggal : Selasa, 24 Desember 2024
Jam : 10:00 – 10.25 WIB
Lokasi : Virtual melalui Zoom

3. Pada acara tersebut dari management di wakili oleh :

a) Bapak Hiroshi Iwai Direktur Utama
b) Bapak Akira Kawamura Direktur
c) Bapak Kyardian Aunatalia Senior Executive Officer
d) Bapak Toshiya Anzai Advisor
e) Hans T. Kurniantoro Sekretaris Perusahaan

4. Acara dibuka oleh corporate secretary dan dilanjutkan dengan paparan public yang di sampaikan oleh Bapak Hiroshi Iwai selaku Direktur Utama PT Shield On Service Tbk, yang meliputi :

1) Profile Perseroan

a) Sususan Dewan Komisaris dan Direksi
b) Jejak Langkah Perseroan
c) ALSOK BASS Indonesia Security Services
d) Jaringan Bisnis dan Kantor Cabang

2) Kinerja Persoran Q3 2024

a) Sales dan Marketing
b) Laporan Keuangan Q3
c) Operasional
d) CSR

3) Rencana Strategis Perseroan

a) Strategis Bisnis
b) Pengembangan Teknologi

Dilanjutkan dengan sesi tanya jawab. Seluruh rangkaian acara berakhir pada pukul 10:25 WIB.



Integrated Corporate Solution

B. Pertanyaan dan Jawaban

Setelah penyampaian Paparan Publik, acara dilanjutkan dengan sesi tanya jawab. Dengan rincian sebagai berikut :

1. Pertanyaan 1 :

Penanya : Yunia Sischa

Pertanyaan : Saat ini Perseroan memiliki 14 kantor cabang di seluruh Indonesia. Namun jika diperhatikan lebih banyak di area barat Indonesia. Apakah perseroan memiliki rencana untuk menambah kantor cabang di sisi timur Indonesia, terutama di pulau Kalimantan dengan adanya IKN?

Jawaban : Terima kasih atas pertanyaan nya. Mengenai penambahan kantor cabang, kami pikir untuk rencana penambahan kantor cabang perlu dilakukan secara strategis sesuai dengan perkembangan bisnis dan optimalisasi kebutuhan operasional.

Seiring dengan pertumbuhan bisnis Perseroan, apabila kami tidak dapat memberikan kualitas yang memadai dengan jaringan kantor cabang saat ini, kami akan mempertimbangkan untuk dilakukannya penambahan kantor cabang, pemindahan kantor cabang atau mengintegrasikan lokasi baru.

Secara khusus, mengenai ibu kota baru, kami meyakini ibu kota baru dan termasuk wilayah sekitarnya memiliki potensi ekspansi bisnis yang sangat tinggi di masa yang akan datang.

2. Pertanyaan 2 :

Penanya : Triandika Irawan

Pertanyaan : Jika melihat salah satu rencana strategis perseroan, yaitu adanya rencana untuk melakukan penjualan silang dengan ALSOK BASS Indonesia Security Services dengan memanfaatkan teknologi.

Pemanfaatan teknologi apa yang diharapkan Perseroan sehingga dapat meningkatkan penjualan?

Jawaban : Seiring dengan terus berkembangnya Indonesia dan perekonomiannya, bisnis outsourcing yang disediakan oleh Perseroan juga diperkirakan akan mengalami berbagai perubahan kebutuhan pelanggan dan bahkan saat ini, pelanggan mengharapkan layanan outsourcing yang lebih baik dari sebelumnya.

Misalnya, dalam hal layanan security, bukan hanya menyediakan man power sebagai layanan, tetapi juga dengan menggabungkan kekuatan security, IT dan teknologi. Seperti halnya peralatan keamanan yang digunakan, sehingga kami dapat melakukan penilaian situasi dan kondisi yang lebih akurat dari sebelumnya dan kami dapat menyediakan keamanan yang konsisten. Dengan peralatan yang menggabungkan teknologi IT, kemampuan analisis security dapat ditingkatkan dan lingkungan yang



Integrated Corporate Solution

lebih aman dapat diwujudkan, kualitas keamanan dapat ditingkatkan dengan efisiensi biaya.

Selain layanan keamanan, kami akan terus melanjutkan kolaborasi dengan peralatan serta IT pada setiap bisnis kami, seperti layanan kebersihan, layanan Labour supply, dan layanan parkir.

Dengan mengkolaborasikan ALSOK BASS, termasuk teknologi ALSOK Group, dengan layanan Perseroan, kami yakin bahwa pelanggan akan semakin puas dengan layanan kami, yang akan mengembangkan bisnis Perseroan dan kontribusi pada pembangunan Indonesia.

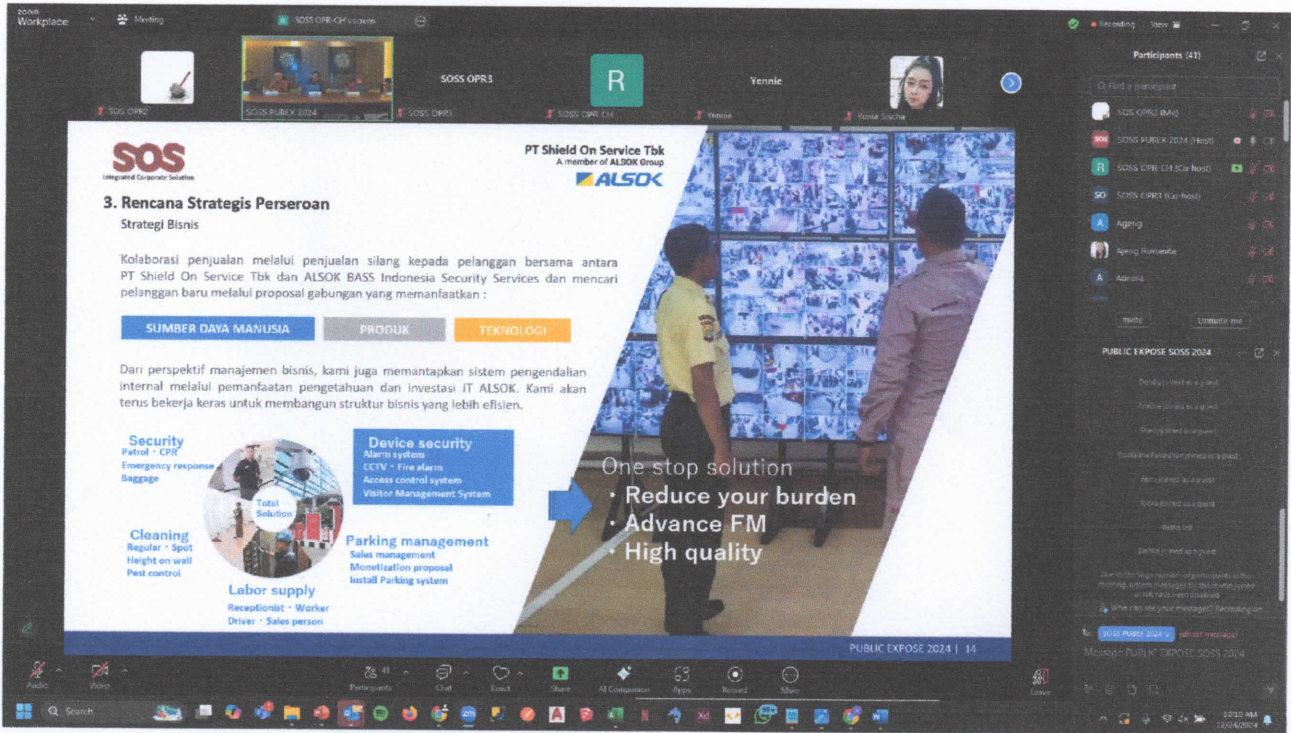
C. Daftar Hadir Peserta Paparan Publik Insidentil

No	Nama
1	Ageng
2	Ajeng
3	Aorora
4	Aris Wahyono
5	Budiawan Baso
6	Cahyo Sasongko
7	Cus vsI
8	Dahlia
9	Debby
10	Debby
11	Diaz (Dwis'nu)
12	Dicky A
13	Dok
14	Febie S. Tanaja
15	Febri Agung Nugroho
16	Ferry
17	Kus
18	Linda Kurniati
19	Mariana K
20	May Sischa
21	Muhammad Dahlan
22	Nurul

No	Nama
23	Rizki
24	Rostalina Pakpahan
25	Samudi
26	Samudi
27	Sandra Fetty
28	SFL
29	Shelly
30	Sri Santy
31	Triandika Irawan
32	Trsara Always
33	Xiaomi M2103K19G
34	Yasin
35	Yennie
36	Yunia Sischa
37	Zaenal

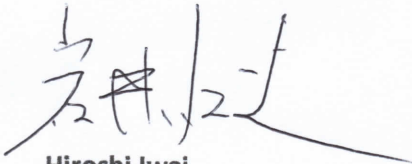
D. Dokumentasi Acara





Demikian laporan pelaksanaan Public Expose 2024 ini disampaikan. Atas perhatian dan kerjasamanya, kami ucapkan terima kasih.

Jakarta, 26 Desember 2024


Hiroshi Iwai
Direktur Utama